

Inteligencia de Negocio (business intelligence)



En esta actividad, exploraremos el concepto de Inteligencia de Negocio (Business Intelligence, BI), su importancia en el mundo empresarial y cómo se utiliza para tomar decisiones estratégicas basadas en datos.

¿Qué es la Inteligencia de Negocio?

De nición de BI:

La Inteligencia de Negocio (BI) es un enfoque integral que combina metodologías, procesos, arquitecturas y tecnologías para transformar datos brutos en información signi cativa y útil para la toma de decisiones empresariales. Esta disciplina se centra en la recopilación, almacenamiento, análisis y presentación de datos de manera que los líderes empresariales puedan comprender mejor el desempeño de su organización, identi car tendencias y patrones, y tomar decisiones informadas y estratégicas. En esencia, BI permite a las organizaciones convertir sus datos en conocimientos valiosos que impulsan el crecimiento y la e cacia empresarial.







Objetivos de BI:

Mejorar la toma de decisiones:

Uno de los principales objetivos de BI es proporcionar información precisa y oportuna a los tomadores de decisiones para que puedan tomar medidas informadas y estratégicas. Al ofrecer una visión clara y completa de los datos empresariales, BI ayuda a los líderes a evaluar mejor las situaciones y tomar decisiones fundamentadas que impulsen el éxito organizacional.

Optimizar procesos empresariales:

La BI también se centra en mejorar la e ciencia operativa identi cando áreas donde los procesos pueden ser optimizados o mejorados. Al analizar los ujos de trabajo y los patrones de desempeño, las organizaciones pueden identi car cuellos de botella, eliminar redundancias y simpli car procesos para mejorar la productividad y reducir los costos.







Objetivos de BI

MAuemjoeranrt alar Itao me ac dieen dceiac oispioenraetsiv: a:

OUntroa dmee Itoas c plarivnec idpea IBels e osb ajeutmiveonst daer IBa Ie e sc piernocpioar coipoenrart iivnaf odrem uancaió onr gparencizisaac iyó no.p Aolr tpurnoap oar cloiosn taorm adores de dinefcoirsmioanceiós np adreat aqlluaed pa useodbarne teol mdeasr emepdeidñaos d ien flosrm parodcaess yo se,s Itara uttéiglizicaacsió. nA Id oef receur suonsa yv iostiróons calsaprae cyt os ocopmerpatleivtoas d, eB Ilopse drmatiotes ae mlasp roersgaarniaizleasc, iBonI aesyu idean at il ocsa Irí doeproerst uan eidvadlueasr pmaerajo mr leajso sraitru lac eio nceiesn yc itao my ar mdeacxisimioinzeasr eful rnednadmimenietnatdoa esn q tuoed iamsp lausls áerne eals é dxeitlo n oerggoacnioiz.acional.

Identi car nuevas oportunidades de negocio:

La BI ayuda a las organizaciones a identi car nuevas oportunidades de negocio al analizar datos y tendencias del mercado. Al comprender mejor las necesidades y preferencias de los clientes, así como las dinámicas del mercado, las empresas pueden identi car oportunidades de expansión, desarrollo de productos o servicios y otros enfoques estratégicos para el crecimiento empresarial.







Objetivos de BI:

MGaenjoara vre lnat taojamsa c doem dpeectistiivoanse:s:

UFinoa Idmee Inotse p, Briln bcuipsaclae sp roobpjeotricviosn adre a B Ila ess o prgroapnoizrcaicoinoanre sin ufonram vaecnitóanja p creocmispae yti toivpao ratlu pnrao pao lorcsi otonmara dores de dinefcoirsmioanceiós np avarali oqsuae yp upedrsapni ctaozm qaur em lesd ipdearsm initfeo drmifeardeansc iya ersetr dateé Igai caosm. Apel toefnrecciae.r Auln uat ivlizsaiór nd acltaorsa p ya ra comprletnad deer mloesj odra etol sm eemrcpardeos,a arinatliecsip, aBrI laaysu tdean ad elonsc ilaídse yr eress ap eovnadleura dr em mejaonr elaras ásgitiul ac liosn ecsa my tboiomsa, rla s demecpisreiosnaess p fuenddeanm menatnatdeanse rqsuee a i mla pvualnsgeuna erld éiax iyto s ouprgearanriz aa csiuosn caol.mpetidores en un entorno empresarial cada vez más competitivo.

Componentes de la Inteligencia de Negocio: La Inteligencia de Negocio consta de varios componentes interrelacionados que trabajan juntos para transformar datos en información signi cativa y útil para la toma de decisiones empresariales. Estos componentes incluyen:

1

2





X

Procesos: Los procesos en la Inteligencia de Negocio abarcan varias etapas clave que permiten gestionar y utilizar e cazmente los datos empresariales. Estas etapas incluyen:

- Recolección de datos: La primera etapa implica recopilar datos de diversas fuentes internas y externas, como sistemas transaccionales, bases de datos, archivos, redes sociales, entre otros.
- Almacenamiento de datos: Una vez recopilados, los datos se almacenan en un repositorio centralizado o en almacenes de datos que permiten un acceso rápido y seguro. Esto incluye la organización de los datos en estructuras que facilitan su análisis y consulta.
- Análisis de datos: En esta etapa, se utilizan técnicas de análisis de datos para explorar, procesar y extraer información valiosa de los datos almacenados. Esto puede incluir análisis descriptivos, predictivos y prescriptivos para comprender mejor los patrones, tendencias y relaciones en los datos.
- Presentación de datos: La etapa nal implica la presentación de los resultados del análisis de datos de manera clara y comprensible para los usuarios nales. Esto puede incluir la creación de informes, cuadros de mando, paneles de control interactivos y otras visualizaciones que permitan a los usuarios tomar decisiones informadas.

X

Tecnologías: Las tecnologías de BI incluyen una variedad de herramientas y plataformas diseñadas para facilitar la recopilación, almacenamiento, análisis y presentación de datos. Algunas de estas tecnologías incluyen:

- Bases de datos: Los sistemas de gestión de bases de datos (DBMS) y los almacenes de datos proporcionan la infraestructura necesaria para almacenar y gestionar grandes volúmenes de datos empresariales.
- Herramientas de análisis de datos: Estas herramientas permiten a los usuarios explorar y analizar datos utilizando una variedad de técnicas y algoritmos, desde análisis estadísticos básicos hasta aprendizaje automático avanzado.
- Cuadros de mando y paneles de control: Las herramientas de BI también incluyen cuadros de mando y paneles de control que permiten a los usuarios visualizar y monitorear métricas clave y tendencias empresariales en tiempo real.
- Sistemas de reporte: Estos sistemas generan informes estructurados y personalizables que resumen la información relevante y facilitan la toma de decisiones basada en datos.

Importancia de la Inteligencia de Negocio:

Toma de decisiones basada en datos: La BI permite a las organizaciones tomar decisiones estratégicas fundamentadas en información precisa y oportuna. Identi cación de tendencias y patrones: Ayuda a identi car tendencias de mercado, patrones de comportamiento del cliente y oportunidades de crecimiento.

Mejora del rendimiento empresarial: Facilita la identi cación de áreas de mejora, optimización de procesos y reducción de costos.

Ventaja competitiva: Las organizaciones que utilizan BI de manera efectiva pueden obtener una ventaja competitiva al tomar decisiones más rápidas y precisas que sus competidores. Herramientas y Tecnologías de BI:

rendimiento empresarial.

visualizar y comunicar información clave sobre el

Las herramientas y tecnologías juegan un papel crucial en la recopilación, análisis y presentación de datos para respaldar la toma de decisiones empresariales. Dos de los componentes principales de BI son los cuadros de mando (dashboards) y los sistemas de reporte, que ofrecen diferentes formas de









1. Cuadros de mando (Dashboards):

Los cuadros de mando son herramientas de BI que permiten a los usuarios visualizar datos clave de manera rápida y sencilla a través de una interfaz grá ca intuitiva. Estas herramientas suelen presentar información en forma de grá cos, tablas y otros elementos visuales para proporcionar una visión general del desempeño de la empresa en tiempo real.









Algunas características importantes de los cuadros de mando incluyen:

- Visualización de datos en tiempo real: Los cuadros de mando proporcionan una vista en tiempo real de los datos empresariales, lo que permite a los usuarios monitorear el rendimiento y tomar decisiones informadas de manera proactiva. Interactividad y personalización: Los usuarios pueden personalizar los cuadros de mando
- según sus necesidades especí cas, seleccionando las métricas y KPIs (indicadores clave de rendimiento) que son más relevantes para ellos. Además, muchas herramientas de BI permiten a los usuarios interactuar con los datos, como hacer clic en elementos de un grá co para ver detalles adicionales. Accesibilidad multiplataforma: Los cuadros de mando suelen ser accesibles desde diferentes dispositivos y plataformas, incluyendo
- computadoras de escritorio, tabletas y dispositivos móviles. Esto permite a los usuarios acceder a la información empresarial en cualquier momento y desde cualquier lugar. Alertas y noti caciones: Algunas herramientas de BI permiten con gurar alertas y noti caciones automáticas que se activan cuando se alcanzan ciertos umbrales o
- condiciones prede nidas, lo que permite a los usuarios responder rápidamente a cambios importantes en el negocio.







2. Sistemas de reporte:

Los sistemas de reporte son herramientas de BI que generan informes detallados sobre el desempeño y las métricas empresariales. Estos informes proporcionan una visión más profunda y detallada de los datos que los cuadros de mando, lo que permite a los usuarios analizar tendencias, identi car patrones y tomar decisiones informadas. Algunas características importantes de los sistemas de reporte incluyen:

- Personalización de informes: Los usuarios pueden personalizar los informes según sus necesidades especí cas, seleccionando las métricas, Itros y dimensiones que desean incluir en el informe.
- Programación y distribución automatizada: Los sistemas de reporte suelen permitir la programación y distribución automatizada de informes, lo que permite a los usuarios recibir informes actualizados de manera regular por correo electrónico u otros canales de comunicación.







- Análisis detallado de datos: Los informes pueden incluir análisis detallados de datos, como grá cos, tablas y comentarios, que proporcionan una comprensión más profunda del desempeño empresarial y las tendencias clave.
- Seguridad y cumplimiento: Los sistemas de reporte suelen ofrecer funciones de seguridad avanzadas que
 permiten a los usuarios controlar quién tiene acceso a los informes y qué acciones pueden realizar. Además,
 muchos sistemas de reporte cumplen con regulaciones y estándares de seguridad para proteger la privacidad y
 la con dencialidad de los datos empresariales.







Actividad Práctica

Basándose en el ejercicio de visualización de datos los estudiantes van a plantear como podría presentar las grá cas de su proyecto para una toma de decisiones estratégicas.





